



BETRIEBSWIRTSCHAFT für den Baustoffhandel 2018

- Seminarziel:** Die 3 Gewinnhebel des Baustoffhandel aktiv gestalten (Umsatz, Handelsspanne, Kosten)
- Referent:** Dipl. Betr. Günther Sprunck
GUB - Concept Gesellschaft für Unternehmensentwicklung, Homburg
- Inhalt:**
- Die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Begriffe und ihre Bedeutung im Baustoffhandel
 - Die wichtigsten Einflussfaktoren für den Gewinn
 - 5 Strategien zur Rohertragssteigerung
 - Wichtige Kennzahlen zur ertragsorientierten Steuerung des Verkaufs und der Logistik
 - Wo liegt die Schmerzgrenze beim Verkauf?
 - Effiziente Lagerwirtschaft, Lagerkennziffern, Bestandsführung
 - Break-even-Analyse (Wieviel Umsatz muss ich machen, um die Kosten zu decken?)
- Zielgruppe:** Teilnehmer/innen des Lehrganges zum „Diplom Bauprodukte Fachberater“ und **alle Anderen!**
Für den Gewinn sind alle verantwortlich.
- Termin(e):** **Donnerstag, 15. Februar 2018**, 08.00 bis 17.00 Uhr
Cityhotel DC St. Pölten
Völkplatz 1, A-3100 St. Pölten , www.cityhotel-dc.at
- Freitag, 16. Februar 2018**, 08.00 bis 17.00 Uhr
Hotel Ammerhauser Salzburg
Dorfstraße 1, A-5102 Anthering b. Salzburg, www.ammerhauser.at
- Kosten:** Für Seminar und Tagesverpflegung Euro 160,- + 20% MwSt
- Infos:** **ba - Österreichisches Baustoff Ausbildungszentrum**
Tel: **02742/256 231**, www.baustoff-ausbildung.at



An das
ba - Österreichische Baustoff Ausbildungszentrum

Kastelicgasse 1/15
3100 St. Pölten

Fax: 02742 256 232

Anmeldung für das ba-Seminar **BETRIEBSWIRTSCHAFT** für den Baustoffhandel

Termine: 15.2.2018 und 16.2.2018
Anmeldung: bitte spätestens bis 15. Jänner 2018

15. Februar 2018
Cityhotel DC St. Pölten
Völkplatz 1, A-3100 St. Pölten

16. Februar 2018
Hotel Ammerhauser Salzburg
Dorfstraße 1, A-5202 Anthering

Vorname	Nachname	Geb-Datum

Rechnungsadresse	
Firma	
Name	
Straße/Plz/Ort	
Tel /Fax/Email	

Stornobedingungen: Anmeldungen können bis 14 Tage vor Seminarbeginn kostenlos storniert werden, danach müssen 100 % der Seminarkosten verrechnet werden.