

## Seminar NR. BWL-27-2/2020 BETRIEBSWIRTSCHAFT für den Baustoffhandel 2020

**Trainer:** Günther Sprunck – Dipl.-Betriebswirt, Dipl.-Controller

**Ziel:** Die 3 Gewinnhebel des Baustoffhandels aktiv gestalten (Umsatz, Handelsspanne, Kosten)

**Inhalt:**

- Die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Begriffe und ihre Bedeutung im Baustoffhandel
- Die wichtigsten Einflussfaktoren für den Gewinn
- 5 Strategien zur Rohertragssteigerung
- Wichtige Kennzahlen zur ertragsorientierten Steuerung des Verkaufs und der Logistik
- Wo liegt die Schmerzgrenze beim Verkauf?
- Effiziente Lagerwirtschaft, Lagerkennziffern, Bestandsführung
- Break-even-Analyse (Wieviel Umsatz muss ich machen, um die Kosten zu decken?)

**Zielgruppe:** Teilnehmer/innen des Lehrganges zum „Diplom Bauprodukte Fachberater“ und **alle ANDEREN!** Für den Gewinn sind alle verantwortlich.

**Termin:** **Donnerstag, 27. Februar 2020**, 09:00 Uhr bis 18:00 Uhr  
Hotel Ammerhauser, Dorfstraße 1, 5102 Anthering, [www.ammerhauser.at](http://www.ammerhauser.at), Tel. 06223/2204

**Kosten:**

Seminarpreis inkl. Unterlagen für ba-Mitglieder	Euro	150,- (+ 20% MwSt.)
Seminarpreis für Nichtmitglieder	Euro	180,- (+ 20% MwSt.)
1 Tag Seminarverpflegung im Hotel	Euro	55,- (+ 20% MwSt.)

Übernachungskosten sind im Seminarpreis nicht enthalten.

Wir bitten um direkte Hotelbuchung bei Bedarf.

**Stornobedingungen:** Anmeldungen können bis 21 Tage vor Seminarbeginn kostenlos storniert werden, danach müssen 100 % der Seminarkosten verrechnet werden, sollten Sie keinen Ersatzteilnehmer nennen.

**Infos und Anmeldung:** Übersenden Sie das ausgefüllte Anmeldeformular an das ba – Österreichisches Baustoff Ausbildungszentrum  
Tel. +43 (0)2749 / 50 365, [www.baustoff-ausbildung.at](http://www.baustoff-ausbildung.at)