

Seminar NR. Komm I- 2/2020

Kommunikation & Rhetorik im Verkauf für Profis

Erfolgreich reden – sicher auftreten in jeder Situation

Trainer: Thomas Lösch, Rhetorik und Kommunikation

Kommunikation für Profis: Das Erfolgstraining I

Inhalt:

- „Mein Auftritt“
 - Professionell, sicher und sympathisch Auftreten im Kundenkontakt, gegenüber Kollegen und Vorgesetzten
 - Nonverbale Kommunikation als Schlüssel zum Erfolg
 - Startvorteil des positiven Ersteindrucks nutzen
 - Kommuniziere Freundlichkeit und Einfühlungsvermögen
- Professioneller Small Talk
 - Weshalb das „beiläufige Gespräch an der Oberfläche“ über Erfolg und Misserfolg erheblich mitentscheidet. Wie starten wir in gewinnende Gespräche und stellen damit die Weichen in Richtung Erfolg?
- Erfolg beginnt im Kopf – sich positiv programmieren
- Zielführende, gewinnende Gesprächsführung im Berufsalltag
 - „Intern u. extern gewinnen“

Zielgruppe: Das ideale Erfolgstraining für Jungverkäufer und arrivierte Profis.

Wird auch für das Modul „Persönlichkeitsbildung“ für den Diplom-Bauproduktfachberater angerechnet!

Termin: **Dienstag, 18. Februar 2020, 09:00 Uhr bis 18:00 Uhr**

Landhotel Schicklberg, Schicklberg 1, 4550 Kremsmünster,
Tel. 07583/ 5500 www.schicklberg.at

Kosten:	Seminarpreis inkl. Unterlagen für ba-Mitglieder	Euro	150,- (+ 20% MwSt.)
	Seminarpreis für Nichtmitglieder	Euro	180,- (+ 20% MwSt.)
	2 Tage Seminarverpflegung im Hotel	Euro	55,- (+ 20% MwSt.)

Dieses Seminar kann auch als 2-Tagesseminar gebucht werden!

Übernachungskosten sind im Seminarpreis nicht enthalten.
Wir bitten um direkte Hotelbuchung bei Bedarf.
EZ mit Frühstück ab Euro 90,- pro Nacht.

Stornobedingungen: Anmeldungen können bis 21 Tage vor Seminarbeginn kostenlos storniert werden, danach müssen 100 % der Seminarkosten verrechnet werden, sollten Sie keinen Ersatzteilnehmer nennen.

Infos und Anmeldung: Übersenden Sie das ausgefüllte Anmeldeformular an das ba –
Österreichisches Baustoff Ausbildungszentrum
Tel. +43 (0)2749 / 50 365, www.baustoff-ausbildung.at